

INTITULE : Commercial Défense Export – Responsable de Zone**STATUT : CADRE****MISSION :**

Dans le cadre du développement de son activité de détection acoustique de menaces la division **Défense et Sécurité** de **01dB-Metravib**, recherche un commercial export Défense expérimenté.

Principales missions :

- Prospection dans les pays cibles définis (salons, visite clients, organisation de démos en collaboration avec le département produit),
- Préparation des accords locaux d'agent ou de distribution,
- Rédaction des offres commerciales, négociation des contrats,
- Élaboration des prévisions commerciales mensuelles et suivi des dépenses,
- Participation à l'élaboration de la stratégie commerciale et des objectifs de vente,
- Participation à l'élaboration des documents marketing à partir des spécifications techniques des produits,

Poste basé à Limonest avec de nombreux déplacements à l'étranger**POSITION :** Rattaché au Directeur Commercial de la BU Défense (fonction assurée à ce jour par le Directeur de la BU)**PROFIL RECHERCHE :**

- Formation : école d'ingénieur ou de commerce
- Expérience : Une expérience récente de 5 à 10 ans en vente de produits innovants à l'export dans le secteur de la Défense. Expérience en négociation de contrats défense. Connaissance des aspects légaux et juridiques.
- Qualités humaines : grande autonomie, motivé par la vente, disponibilité et mobilité, capacité d'écoute, sens du service client, goût du contact,
- Langues : très bonne maîtrise de l'Anglais à l'écrit comme à l'oral. Une troisième langue est un plus.

PERIODE D'ESSAI : contractuelle**REMUNERATION ANNUELLE : selon expérience****LIEU DE TRAVAIL : à Limonest (France)****Déplacements fréquents à l'étranger****01dB-Metravib**

Siège social : 200, Chemin des Ormeaux • F - 69578 Limonest Cedex
Tél. +33 (0)4 72 52 48 00 • Fax. +33 (0)4 72 52 47 47
www.01db-metravib.com

